



AMCS FALLSTUDIE RUSSELL REID & MR. JOHN

Lesen Sie mehr über die AMCS-Plattform

Russell Reid & Mr. John bringt durch den Einsatz der AMCS-Plattform außerordentlich viele Einsparungen und Effizienzgewinne.

Russell Reid & Mr. John in Kürze

Russell Reid ist ein familiengeführtes Abfallwirtschaftsunternehmen mit Sitz in New Jersey. Das Unternehmen firmiert unter zwei Marken: Russell Reid und Mr. John. Das Unternehmen ist seit 1964 im Geschäft und hat derzeit 7 Standorte, 312 Mitarbeiter und 200 Fahrzeuge. Sie bedienen ganz New Jersey, die fünf Boroughs NY City und Eastern Long Island, Eastern Pennsylvania, Philadelphia und Northern Delaware. Russell Reid ist ein Spezialunternehmen für flüssige und feste Abfälle. Sie betreiben eine große Flotte von Vakuumfahrzeugen, Vakuumtraktoranhängern, Roll-off-Lkw/Containern, Vakuumcontainern und bieten Umweltkonzernen, Bauunternehmen, Versorgungsunternehmen, Kommunen und einer ganzen Reihe von Unternehmen, die ihre Dienstleistungen benötigen, eine breite Palette von Umweltdienstleistungen an. Mr. John, ist ein mobiles Toiletten-Service-Unternehmen. Sie besitzen eine große Flotte von Mietgeräten, einschließlich individueller mobile Toiletten, High-End-Toilettenanhänger und anderer Ausrüstung für die Bau- und Sonderveranstaltungsindustrie.

Der Zugriff auf wichtige Informationen ermöglicht es ihnen, effizienter auf die Bedürfnisse ihrer Kunden zu reagieren.

Gary Weiner, Präsident: „Innovation war für unser Unternehmen schon immer wichtig. Schon früh haben wir uns entschieden, in Technologie zu investieren, die es unserem Unternehmen ermöglicht, zu wachsen. Die AMCS-Plattform bietet unserer Organisation weiterhin Flexibilität und Skalierbarkeit.

Die AMCS-Plattform ist sehr robust und hat im Laufe der Jahre den Bedürfnissen verschiedener Kunden in der Abfallwirtschaft Rechnung getragen. Es bietet eine End-to-End-Lösung, die uns Einblick in unseren täglichen Betrieb gibt und wichtige Echtzeitanformationen bereitstellt, die uns dabei helfen, unsere Prozesse zu rationalisieren und die Gesamteffizienz zu verbessern.

Sie unterstützt uns weiterhin in unserem Wachstum, was uns eine höhere Rentabilität und Produktivität ermöglicht. Die Zufriedenheit unserer Kunden hat für uns höchste Priorität. Um diese Vision zu unterstützen, haben wir viel in unsere Mitarbeiter, unsere Ausrüstung und Technologie investiert, um das Vermächtnis meines Vaters fortzuführen. Die AMCS-Software eignet sich hervorragend zum langsamen Bewegen, Gehen und Laufen. Wir laufen jetzt ziemlich hart nach 15 Jahren und sehen alle möglichen Möglichkeiten, es besser zu machen und weiterhin innovativ zu bleiben.“

“

Die AMCS-Plattform war die beste Wahl für uns. Es ist jetzt über 15 Jahre her und es hat sich wirklich gelohnt. Die Software skaliert mit dem Wachstum unseres Geschäfts. Gary Weiner, Präsident



Sehen Sie sich das Video an, wie Russell Reid von AMCS Solutions profitiert

Der Schlüssel zum Erfolg ist die Effizienz unseres Geschäft

Rob Suessmann, Logistikleiter: „Das Spannendste für uns war, als AMCS eine mobile Lösung einführte, die in unsere Enterprise Management-Lösung integriert ist. In der Vergangenheit war alles ein manueller Prozess. Die Bereitstellung mobiler Geräte für unsere Außendienstgruppe war wirklich transformativ. Wir sind in der Lage, den Beginn der Bestellung in der Versandabteilung zu verfolgen und sie bis zur mobilen App des Fahrers und dann zurück zum Home Office zu verarbeiten. Für uns hat das Wissen, wo sich die LkWs zu einem bestimmten Zeitpunkt befinden, es uns ermöglicht, Bereitschafts- und Notfallarbeiten zu bewältigen. Indem wir den Standort der Fahrzeuge und ihre Fähigkeiten ermitteln, können wir die Arbeit effizienter an die entsprechende Ressource delegieren und damit unsere Reaktion auf unsere Kunden deutlich verbessern.“

Going Paperless

„Wir haben daran gearbeitet, Papier vollständig zu beseitigen, und denken, dass die Tablets irgendwann so programmiert werden können, dass sie eine 100%ige papierlose Transaktion unterstützen. Heute haben wir unglaubliche Renditen in Bezug auf Effizienz erzielt. Das Unternehmen muss nicht mehr für jeden Fahrer Tagesrouten drucken und verteilen, da diese elektronisch für das Feld generiert werden. Wir hatten ein bestimmtes Deckblatt, das wir eliminiert haben, und ich habe die Berechnung über die Kosten des Toners, die Sammelzeit, die Bearbeitungszeit, die Kosten des Papiers gemacht, und es summierte sich sehr schnell“, sagt Weiner. „Nur das Entfernen dieses gedruckten Blatts sparte uns etwa 20.000 Dollar pro Jahr.“

“ Durch die Eliminierung eines Fahrerblattes konnten wir 90 US-Dollar pro Tag einsparen, was uns insgesamt etwa 20.000 US-Dollar pro Jahr einsparte. Gary Weiner, Präsident

Der Hauptvorteil der Nutzung der AMCS-Plattform besteht darin, dass wir einen Einblick in unseren täglichen Betrieb haben.

Die Enterprise Management-Lösung war das Herzstück unseres Betriebes. Der wirkliche Vorteil für uns ist, dass wir uns darüber im Überblick ein, was täglich in unseren gesamten Betrieben vor sich geht. Mit 200 Fahrzeugen auf der Straße gibt es viele bewegliche Teile mit Koordination, Anordnung und Neuordnung von Zeitplänen, und wir müssen dies auf die kostengünstigste und effizienteste Art und Weise tun.

- ▶ Optimierte Prozesse und gesteigerte Produktivität
- ▶ Höheres Maß an Kundenservice
- ▶ Skalierbares System zur Unterstützung des Unternehmenswachstums
- ▶ Einblicke in die Geschäftsleistung
- ▶ Verbesserte Kommunikation vom Büro zum Feld
- ▶ Unglaubliche Kapitalrendite

Unternehmen der Wahl

Weiner sagt: „Die größte Herausforderung für die Zukunft sind die Investitionen in Menschen. Jeder, der für uns arbeitet, ist letztlich ein Freiwilliger, er arbeitet zuerst für sich selbst, dann arbeitet er für das Unternehmen. Mein Ziel für die Zukunft ist es, der Arbeitgeber der Wahl in unserer Branche zu sein. Ich widme mich meiner Mitarbeiter und biete ihnen großartige Software und Tools, die sie nutzen können, lehre sie, unabhängig im Büro und vor Ort zu arbeiten und sie in die Lage zu versetzen, effektive Entscheidungen zu treffen. Sie sind meine Ressource Nummer eins und ich glaube, dass diese Investition die besten Leute anziehen wird.“

Besuchen Sie unseren Werbespot

Abfallindustrie Seite

Digitalisierung in der C & I-Abfallwirtschaft, um Transparenz und Kontrolle über die wichtigsten Kennzahlen zu erlangen, die die Rentabilität Ihrer Routen steigern. Weitere Informationen zu den Vorteilen unserer Lösungen finden Sie auf der AMCS-Industrieseite.

[Seite anzeigen](#) →

