



Étude de cas AMCS RECYCLAGE KAATSCH Allemagne

En savoir plus sur notre logiciel de recyclage des métaux

Chez Kaatsch Recycling, il existe de nombreux processus complexes qui se réunissent tous en même temps. La solution de bout en bout AMCS / Recy les aide à gérer cette complexité plus efficacement

Un bref aperçu de KAATSCH Recycling

Depuis plus de 70 ans, le groupe familial Kaatsch s'est engagé à adopter une approche proactive face aux défis uniques de l'industrie de l'élimination et du recyclage des déchets. Kaatsch exploite actuellement six entreprises de recyclage avec 200 employés et un chiffre d'affaires annuel d'environ 160 millions d'euros. En tant qu'entreprise avec de solides liens régionaux et un vaste réseau mondial d'acheteurs, ils sont fiers de maintenir des relations personnelles avec leurs clients tout en offrant des solutions sûres, efficaces et durables et avant-gardistes tout au long du processus de recyclage. Ralph Wager, PDG de Kaatsch Recycling, est particulièrement fier de cette capacité à regarder vers l'avenir et à façonner de manière proactive et innovante des solutions durables dans le secteur du recyclage. En fait, des études récentes ont montré que ce que Kaatsch fait quotidiennement génère une économie d'environ 1,1 million de tonnes de CO2 par an.

La clé d'un succès durable est d'obtenir rapidement les bonnes informations

Kaatsch est une entreprise de recyclage pur sang. Cela comprend la manutention de plus de 350 000 tonnes de ferraille d'acier par an à réutiliser pour la production d'acier neuf. Cela comprend également le respect des réglementations environnementales de plus en plus strictes, ainsi que la numérisation de tout cela autant que possible pour une efficacité optimale et un service exceptionnel.

Chez Kaatsch, ils comprennent que disposer d'un excellent réseau et avoir accès aux bonnes informations et à l'expertise sont les clés d'un succès durable et de la création des meilleures solutions de recyclage possibles. Cet accès aux bonnes informations s'applique également à leurs processus et technologies internes. Wager s'est récemment entretenu avec nous pour discuter de la manière dont notre AMCS / Recy fournit les informations nécessaires et les informations importantes pour l'aider, lui et son équipe, à gérer les complexités de l'entreprise et à réduire les risques commerciaux et opérationnels.

Comme l'explique Wager, «Avec le recul, je pense que le plus grand défi avant de travailler avec AMCS / Recy était le suivant: nous avions tout dans un format analogique. Nous avions de vrais carnets de commandes.» En nous montrant l'un des carnets de commandes originaux de son père, il a poursuivi: «Il indique quel client obtient quel prix pour quel matériau et quel jour. Il y avait un autre livre pour la planification des itinéraires, pour la logistique. Tout était communiqué en tête-à-tête, aux clients, aux fournisseurs et aux chauffeurs. Bien sûr, ce serait impensable maintenant. Aujourd'hui, la numérisation signifie simplement être rapide, aller au point, disposer des informations là où elles sont nécessaires et les gérer de manière optimale dans les meilleurs processus possibles. Et nous pouvons le faire aujourd'hui, pour le bénéfice de nos clients.»



Il est très important d'avoir

logiciel comme celui que nous avons actuellement avec AMCS Recy, qui propose simplement le package complet.

Cela signifie que l'opération peut être affichée à 360 degrés.

- Ralph Wager, PDG



[Regarder une interview vidéo avec Kaatsch Recycling](#)

Gérer les complexités de l'industrie du recyclage en évolution rapide

«Le recyclage n'est pas extraordinairement complexe, mais néanmoins, il existe de nombreux processus complexes qui se combinent et doivent être gérés. Nous n'avons pas seulement un côté des achats et un côté des ventes. Nous avons aussi un côté production. Aujourd'hui, nous contrôlons également la logistique au sein de l'entreprise. Pour cela, il est très important de disposer d'un logiciel tel que celui que nous avons actuellement avec AMCS / Recy, qui propose simplement le package complet. Cela signifie que l'opération peut être affichée à 360 degrés. Cela me donne, en tant que directeur général, et aux personnes responsables de chaque domaine, la sécurité de savoir ce qui se passe dans l'entreprise à un moment donné », déclare Wager.

En utilisant le logiciel AMCS / Recy, Kaatsch a pu obtenir des informations pertinentes sur les raisons pour lesquelles certains processus se déroulent comme ils le font et pour visualiser comment ils pourraient être améliorés. Une chose qui rend le processus de recyclage assez difficile est le fait que la ferraille n'est pas un produit unifié. Les matériaux traités par Kaatsch changent constamment et les prix fluctuent souvent d'un jour à l'autre. C'est un risque qu'ils doivent gérer en permanence. «Quand je parle à des gens en dehors de notre industrie aujourd'hui, ils ont parfois des regards très surpris sur leurs visages, se demandant comment nous pouvons même gérer cela», dit Wager.

Dans le secteur du recyclage, il existe des processus très spécifiques qui doivent être présentés dans toute solution logicielle. L'avantage concurrentiel, l'évolutivité, l'optimisation des processus et la valeur ajoutée pour le client sont les principales raisons pour lesquelles Kaatsch continue d'investir dans la digitalisation. S'appuyer sur le leader du marché, un fournisseur mondial de solutions dans le domaine des déchets et du recyclage, capable de tout faire et de tout maintenir à jour, est une approche intelligente, selon Wager.

Mapper toutes les facettes dans un seul système

Aujourd'hui, prospérer sur le marché du recyclage est davantage une question de poisson rapide mangeant le poisson lent que de gros poisson mangeant les plus petits, soutient Wager. Être suffisamment rapide exige un fonctionnement efficace et efficient avec le bon logiciel derrière lui pour y parvenir. Il espère que la numérisation et les processus numériques offriront des avantages concurrentiels encore plus distincts à l'avenir, car c'est le meilleur moyen d'obtenir le type d'intelligence pour stimuler la croissance du chiffre d'affaires qu'il est tout simplement impossible de suivre dans votre tête.

«Je ne peux pas imaginer comment nous serions capables de gérer tout cela aujourd'hui si nous n'avions pas toute la gestion des contrats, l'administration des contrats, notre gestion des positions, les risques, les ajustements de prix mensuels. Et cela n'est vraiment possible que si vous pouvez cartographier toutes les facettes du commerce des métaux dans un seul système. AMCS / Recy le fait de mieux en mieux », selon Wager.

Cristiano Miranda, responsable des achats chez Kaatsch, nous dit également: «Nous utilisons les solutions logicielles d'AMCS / Recy non seulement au bureau, mais aussi dans notre chantier, où le matériel est évalué à la réception des marchandises à l'aide d'iGrading. Nous savons toujours de quel type de matériel il s'agit et nous pouvons également formuler des réclamations correspondantes. De plus, le système de caméra prend des photos de l'avant, de l'arrière et du dessus pendant le processus de pesage. Cela signifie que je peux prouver à mes clients que le camion a été correctement pesé. Je peux également retracer quel matériau se trouvait dans le camion, si l'utilisation de la capacité était correcte et si la qualité était exacte. Ce sont toutes des informations qui sont très importantes pour nous en tant que ferrailleurs. »

«Le recyclage est l'avenir et pour cela, vous avez besoin d'un bon partenaire logiciel. C'est pourquoi nous voulons vous donner deux pouces vers le haut. Continuez votre bon travail!

“

Je peux prouver à mes clients que le camion a été pesé correctement. Je peux également déterminer quel matériau se trouvait dans le camion, si l'utilisation de la capacité était correcte et si la qualité était exacte. Ce sont toutes des informations qui sont très importantes pour nous en tant que ferrailleurs.

- Cristiano Miranda, responsable des achats

Visitez notre métal
page de l'industrie du recyclage

L'augmentation des marges offre un avantage concurrentiel aux recycleurs de métaux. Apprenez-en davantage sur les défis commerciaux auxquels les recycleurs de métaux sont confrontés aujourd'hui.

Voir page →

